Software de gestión
empresarial en la nube

Procedimiento: Clasificación comercial de artículos

Procedimiento: OE01-12

Versión: 01

INDICE

1. ANTECEDENTES.....3
2. AMBITO DE APLICACIÓN..... 3
3. LINEAMIENTOS GENERALES.....3
4. PROCEDIMIENTO: REQUISITOS ESENCIALES PARA VENTAS MOSTRADOR.....3
5. REGISTROS.....4

1. ANTECEDENTES

Este procedimiento es para crear clasificaciones comerciales de artículos en el entorno de la implementación del BUND-ERP Cloud Computing

2. AMBITO DE APLICACIÓN

Comprende el área de Comercialización

3. LINEAMIENTOS GENERALES

a) Se cuenta con cinco niveles para crear una clasificación comercial a los artículos de ventas.

b) La clasificación comercial se vincula al artículo por medio del dato de Categoría de Producto del artículo (Prod_Cat), con la categoría (ultimo nivel) de la clasificación comercial.

c) La clasificación comercial puede reasignarse o modificarse las vences que sea necesaria, al ser un dato asociado al artículo, esta información no es grabada como parte de la transacción, es decir, si se cambia la clasificación de artículo, todo la información comercial histórica de ese artículo se visualizará en la nueva clasificación comercial, en contraposición, no hay información histórica de como estuvo clasificado el artículo antes del cambio.

d) Los reportes de ventas e inventarios que tienen filtros para mostrar las información de los artículos desde la visión de la Clasificación Comercial, **presentan solo los artículos cuyas categorías de productos, están relacionadas con alguna Clasificación Comercial**, la falta de relaciones siempre será motivo de descuadre o visualización de información errada, respecto a otros reportes que no tienen estos filtros.

e) Los términos utilizados en este documento están detallados en el glosario de términos del módulo OE (OE03-01)

4. PROCEDIMIENTO: CLASIFICACION COMERCIAL DE ARTICULOS

AREA	TAREA
COMERCIALIZACION	1. Establecer una división de negocio en la empresa, primer nivel de la categorización comercial, la división se crea en P.S.I. Proyección / Mantener / PV División • Crear un código de división y su descripción. • Asociar a este código, un código de Grupo de Flujo de Caja, dato no obligatorio. 2. Establecer un grupo de negocio en la empresa, segundo nivel de la categorización comercial, el grupo se crea en P.S.I. Proyección / Mantener / PV Grupos • Crear un código de grupo y su descripción. 3. Establecer una línea de negocio en la empresa, tercer nivel de la

	categorización comercial, la línea se crea en P.S.I. Proyección / Mantener / PV Línea • Crear un código de línea y su descripción. 4. Establecer un tipo de negocio en la empresa, cuarto nivel de la categorización comercial, el tipo se crea en P.S.I. Proyección / Mantener / PV Tipo • Crear un código de línea y su descripción. 5. Establecer una categoría de negocio en la empresa, quinto nivel de la categorización comercial, la categoría se crea en P.S.I. Proyección / Mantener / PV Categoría • Crear un código de línea y su descripción. • Grupo de producción, utilizado solo en el caso de empresas que realizan manufactura. 6. Relacionar divisiones con grupos, líneas, tipos y categorías, en P.S.I. Proyección / Mantener / PV Relaciones • Elegir un Producto Categoría (prd.cat) creado en el módulo de inventarios y que corresponde a un conjunto de artículos, dato que puede ser cambiado cuando se desee reclasificar el conjunto de artículos en otra categorización comercial. • Elegir una división, un grupo, una línea, un tipo y una categoría para crear la relación. En el esquema multidimensional del BUND, todos los niveles de la clasificación pueden relacionarse unos con otros sin restricciones. El botón “Listar”, imprime las relaciones creadas. El botón “Revisar”, verifica los productos categorías de artículos que no han sido relacionados con alguna clasificación comercial, tener en cuenta el lineamiento d), para evitar discrepancias entre los reportes emitidos por el BUND.

5. REGISTROS

Todos los reportes impresos de los módulos de Pedidos y facturación del Sistema BUND-ERP.